

# PODKLADY PRO PRVNÍ PŘEDBĚŽNOU SMLOUVU

PRO KLIENTKU NA RODINNÝ DŮM U BEROUNA

4+1 nebo 5+1, možná podkrovní

ZA 60.000,- Kč

s panem Ing. Václavem Ženíškem, stavebním inženýrem a  
zeměměřičem, který byl 3 x v Kanadě a zakládal tam  
Kanadskou finanční firmu.

Smluvní strany budou:

Pan Ing. Václav Ženíšek

Trvale bytem Praha 4, Antala Staška

(bývalá firma Ing. Václav Ženíšek – Optimstav) na adrese  
Antala Staška 32, Ičo zatím pozastaveno

(ale je)

Zastupovaný společnostmi:

Konzultační společnost, s.r.o., IČO 25632001,

Napsaná na pana Pavla Šámala a jednatel je pan Pavel Šámal

a zastupovaný někdy firmou

WELLNESS LIFESTYL s.r.o.

Pobřežní 249/6, Karlín, 186 00 Praha 8

IČO: 271 11 202

majitel a jednatel : Petr De Cristofaro

tel.: whatsapp: +41 (0) 799 016 297

Email: zukunftpetr@gmail.com

paní Lubica Mouleová,  
tel.: +420 774 064 095  
Email: [konzultacni-spolecnost27475@seznam.cz](mailto:konzultacni-spolecnost27475@seznam.cz)

Se zájemkyní o rodinný dům na leasing v ceně cca 7 mil. Kč, ale v konečném důsledku za pouhých 60.000,- Kč, zbytek peněz se vydělá developerskými projekty, novými byty pro obce a klienty.

Jméno: paní Na' da Z.

Tel.: .....

Email: .....

Preambule:

Smluvní strany se již vzájemně osobně znají, vědí o sobě jak vypadají a tenkrát se paní Na' da účastnila pracovních meetingů o získávání klientů na budoucí byty za realitní meziprovizi.

Takže systém zná.

Reference a RD 4+1 stavebně tenkrát za 1,760.000,- Kč

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/reference/>

a ZAKLÁDACÍ LISTINA NA VZOROVÝ DŮM typ ID 26421, kterou má pan Pavel Šámal z Berouna u sebe:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id26421/26421.pdf>

## Článek 1

Rodinný dům i s pozemkem u Berouna a s projektem se plánuje pořídít za provize získávaných od stavebních firem za stavební zakázky.

Peníze na cestě od stavebních firem se překlenou vydáním emise nemovitostních dluhopisů a jejich prodejem nemovitostních dluhopisů přes profesionální callcentrum CORTEX a.s a přes callcentrum 1.SZDP Děčín.

## Článek 2

Zájemkyně si koupí od Ing. Václava Ženíška jeho knihy k developerské spolupráci a to tyto knihy:

Kniha Chytrý táta v ceně 300,- Kč za PDF, splatné po telefonické dohodě a po obdržení pdf souboru a ž jde bez problémů otevřít.

Bonus 1 je zakládací listina jak se píše k založení svěrenského fondu za 90,- Kč na pasivní příjmy z lidí pod sebou

Bonus 2 je registrační formulář na otočení 500,- Kč na 1.000,- Kč za 4 měsíce až 12 měsíců.

Oba dva bonusy se vydávají po zaplacení knihy v pdf Chytrý táta.

Knihy Bílá kniha Infoburzy – obchodní developerský systém, 402 stran s půdorysy a s projekty – za až 12.000,- Kč s právy získávání realitních meziprovizí z půjčovaných spolupracovníků jako tipařek.

Splatné, až přijde čas... vložím peněz do svého založeného svěřenského fondu za 90,- Kč, ke správcem zájemkyně určí pana Ing. Václava Ženíška

Katalogy

INFOBURZA 01

INFOBURZA 02

INFOBURZA 03

INFOBURZA 04

Za cenu 1,2 cenu z tiskárny.

Těmito knihami a katalogy po klienty zájemkyně získá informace, které třeba předtím nevěděla. Za orientaci v problematice se platí a v budoucnu ušetří zájemkyni hodně finančních prostředků.

Článek 3

Emise dluhopisů a její vydání na nové družstvo pro bytovou výstavbu

Emise se vydává tak, že se převezmou vhodné podmínky a k nim se sestaví obrázek, jako u bankovky, přední strana a zadní strana. S vizáží vhodného obličej.

Jako byla kdysi 100 korunová bankovka kryta prací pracujících lidí, tak u dluhopisu budou kryty nemovitostí a k tomu druhé ručení, prací tiskařek a aplikací MM Reality Tipař z Google play.

(známá věc, všichni jí znají...a nebo se kouknou)

#### Článek 4

Je potřeba si předčíst body ke schůzce s realitním makléřem, a orientovat se v požadavku, že má realitní makléř od MM realit na tyto naše připravené body odpovědět, odpovědi poslat v emailu abychom předem věděli, jestli se máme realitním makléřem zabývat.

Body jsou zde:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33792/>

#### Článek 5

Je potřeba si předčíst body ke schůzce s realitním makléřem a panem ing. arch. Tomášem Podhajským. Za účasti mé a pana Pavla Šámala, jednatele a poradce pro svěřenské fondy.

Odkaz:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33808/>

VIDEO: body programu

<https://www.youtube.com/watch?v=CSycBsXXRfo>

Mezi pány je vzájemná známost. V prezentaci je zmiňován i právník pan Karel Jelínek z Prahy 4, s ním se všichni osobně znají a mohou na něj poskytnout telefonní číslo.

## Článek 6

V prezentaci je zmiňovaná paní Irena Šmejkalová, se kterou je domluvené, že si k ní budou klienti hodit pro desky s materiály a pro další informace a rovnou se domluví na zpracování návrhu své kuchyně a musí jí dát půdorys.

## **SOFISTIKOVANÉ INFORMACE:**

Zde již budou sofistikované informace a jsou potřeba předčíst a chvíli pak o nich přemýšlet

Náš Růžový systém, na evidenci klientů odpovídajících přes internet a u každého klienta s kartou na reporty a na datумы, kdy co bylo a kdy co bude.

Odkaz na růžový systém – jednoho bytu:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/infoburza/klienti2/201120/201120/>

Každému bytu budeme provozovat svůj vlastní Růžový systém aby se informace nepletly.

## Článek 7

25% p.a.

Roční úrok 25 % je vysoký, ale v Kanadě se nabízí na každém rohu a všichni tam ten princip znají. Jen mi říkali, že tady v Evropě to lidi neznají.

Asi jim to zde nikdo pořádně nevysvětlil...

Odkaz:

<https://www.infoburza.eu/id33672>

## Článek 8

Koupě vily v Praze a hned její přeprodání vlastnímu dalšímu svěřenskému fondu nebo firmě typu s.r.o. s nemovitostními dluhopisy na 20 let

Odkaz:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id26738/>

Video Strašnická vila j zde důležité.

## Článek 9

Video schůzka s Ing. Petrem Tomanem na restauraci HAMR – Praha 10 .

Pan inženýr Toman měl franchisu od jedné realitní společnosti z Prahy 4. Jinak dělá retenční nádrže. Zná se osobně s Pavlem Šámalem. Zná se osobně s ing. arch. Tomášem Podhajským. Zná se osobně s Janou Jelínkovou z pošty Praha 9 – Čakovice, zná se osobně s naší místopředsedkyní Družstva investorů s paní Marií Frantovou a zná se osobně s majitelem tiskárny v Praze 9 – Běchovicích p. Proseckým.

Video: na dům za 60.000,- Kč

<https://www.youtube.com/watch?v=Yz4kHZZEfH8>

Video je nahrané i na Facebooku:

<https://www.facebook.com/vaclav.zeniseking/videos/644153329348136/>

Článek 10

Video natáčení s ing. Petrem Tomanem na schůzce Restaurace HAMR

OSOBY A OBSAZENÍ – lidi ve spolupráci

<https://www.youtube.com/watch?v=yvaUiTgagbM>



článek 11

slovo jednatele

<https://www.youtube.com/watch?v=WpHlb9sqF0Y>

A koupě typové projektové dokumentace od pana Ing. arch. Tomáše Podhajského typ Žofie na 3bytový rodinný dům pro 3 klientyna byty, takový malý společný developerský projekt. Na kterém spolu vyděláme na peníze pro callcentra na telefonování 4 otázek klientů na dluhopisy.

Odkaz na malé video – 3 byty typ Žofie u Prahy nebo u Berouna:

Video: odkaz:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33810/v33810.mp4>

článek 12

Popis nabídky v mé skupině na Facebook i s harmonogramem:

Skupina má název:

**Možnost rodinného domu 4+1 ze spolupráce v developmentu, akontace 60.000 Kč**

Odkaz:

<https://www.facebook.com/groups/360167421134003>

článek 13

webová stránka k nabídce:

[http://www.konzultacni-spolecnost.cz/wellness\\_lifestyl/id/33392/](http://www.konzultacni-spolecnost.cz/wellness_lifestyl/id/33392/)

Zde na této webové stránce je zmiňovaný HARMONOHRAM, postupové kroky, jak se mají asi dělat na začátku.

První investici 60.000,- Kč do callcentra kdyby nic nevyšlo, tak vykryjí realitní meziprovíze z jiných našich obchodů. Někaké jištění investic být musí.

článek 14

koupíme pak spolu s.r.o. které bude k novému družstvu jako servisní organizace na spolupracovnice na provádění SMS a spojení Růžového systému s aplikací MM Reality tipař

a bude také přes callcentra nabízet tyto produkty, nebo některé z nich.

Aplikace MM Reality Tipař je volně ke stažení z Google play.

Do aplikace se vkládá číslo sdělené realitním makléřem od MM Reality, který je ve spolupráci.

Produkty- odkaz

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/produkty/>

Chce to sjet produkty až dolů. Je jich dost.

A chce to čas vše pak i vstřebat...

## článek 15

z prodeje produktů mají být příjmy, meziprovize.

## Článek 16

ARGUMENTACE - Postup podle paní Nataši Řezníčkové:

- **Udělejte pouze body, a to v časové posloupnosti (osnovu) - z jakých kroků se skládá tento Váš projekt**

Projekt se skládá z tvorby malých nízkonákladových bytových družstev, do kterých by vstupovali jednotlivé obce a kupovali si za státní peníze nové byty, do kterých by obsazovali nájemce za regulované nájemní a to 61,10 Kč / m<sup>2</sup>.

Projekt se skládá z tvorby svěřenských fondů klientům na bydlení, do kterých jim budou ukládány ušetřené peníze a ty zhodnocovány pro jejich potřebu.

Projekt se skládá z nabídky na zhodnocování 25% úrokem ročně, pak 17% úrokem ročně, pak 12% úrokem ročně, pak 10% úrokem ročně, pak 8% úrokem ročně a pak 6% úrokem ročně přes developerské projekty, přes další developerské projekty.

Projekt se skládá z nabídky levného bydlení na principu přivýdělků k měsíčním hypotečním splátkám a to pasivními příjmy z lidí pod sebou, běžná známá věc. Zakotveno pravidly na rozdělování peněz u notáře a řádně zapsáno Obchodním soudem.

Také se jedná o nabídky stavebním firmám, že z nové výstavby budou mít stavební zakázky.

Také se jedná o nabídky České spořitelně, že z projektu bude mít 2 zakázky. Jednu na financování stavebního úvěru a druhou na financování klientů po dobu 20 ti let.

A také se jedná o nabídku Komerční bance a.s. že z projektu bude mít zakázku a to dlouhodobý úvěr na 25 let.

A také se jedná o nabídku MONETA bank a.s. že z projektu bude mít 2 zakázky. Jednu na financování stavebního úvěru a druhou na financování klientů po dobu 20 ti let.

Body v časové posloupnosti pro klienta na levné bydlení: - od obcí

Být členem našeho přípravného družstva, které již existuje a má své stanovy na tvorbu středisek a z nich nových bytových družstev

Pak jednat s obcemi...

Mít zájem o budoucí byl z budoucí výstavby

Být členem našeho přípravného družstva, které již existuje a má své stanovy na tvorbu středisek a z nich nových bytových družstev

Pak postupovat běžným postupem, jakým se postupovalo a postupuje, netřeba to zde rozvádět, lidí chápou vše sami.

- **Napište, co máte konkrétního připraveného Vy, co udělá někdo jiný a co konkrétně chcete po mně (po tom, s kým komunikujete)**

Konkrétně máme připravené:

Půdorysy

Propočty

Firmy na projektování a inženýring

Firmy na stavění

Založené přípravné Družstvo investorů se stanovami ta soustředění klientů a dělání jim jejich vlastních nových bytových družstev

Provádíme výpočty a sepisování žádostí pro obce na dotace na byty (naše interí činnost)

Pozemky, ale přes spolupracující realitní makléře na pozemky

Klientský servis, přes Infoburzu (server) a Růžový systém z Virtual Office a za součinnosti realitních franchisantů realitních domů na obsluhu klientů.

Provádíme se vlastní Direct marketing, získávání klientů a to několika způsoby: telemarketingem, pokládáním otázek, děláním dotazníků, pak inzerci přes realitní inzerci na realitních inzertních serverech a pak vlastním zasíláním SMS zpráv

Dvoj aplikaci, spojení našeho Růžového systému a klasické aplikace na Google Play MM Reality Tipař, která hlásí lidem, že jim byly poslány peníze. Využití pro klienty na byty od nás, ke snížení jejich hypotečních splátek na byty.

- **Vykašlete se na úspěchy z minulosti, zvláště z hodně dávné minulosti. Použijte výhradně jen úspěchy z této doby, jinak raději nic**

Mezi úspěchy z dnešní doby patří jednání na callcentru, kdy je domluvné, že callcentrum bude volat dva projekty, jednak telefonovat stavební firmy na možnost stavebních zakázek do 30 mil. Kč, protože každá pobočka České spořitelny sama poskytuje úvěry do 30 mil. Kč bez jednání s centrálou a nový úvěr se plánuje novému bytovému družstvu, kam klienti složí 30% ceny bytu z toho 15% ze svého a druhých 15% z půjčky od stavební spořitelny.

Stavební firmy mají obecně zájem o stavební zakázky.

A druhý projekt pro callcentrum je telemarketing dělání dotazníků, 4 otázek, za účel získání bud klienta na byt, nebo na apartmán, nebo na reklamu nebo na dluhopisy. Tedy pokračovat v našem telemarketingu.

A třetím projektem bude kontaktování 8.000 obcí za účelem poslání jim hlasové nahrávky emailem a pak článku od ČSSD o podpoře bydlení z června 2020 a k tomu našeho propočtu jednoho developerského projektu i s obrázky.

- **Neodkazujte na Váš web, je rovněž hodně matoucí, zastaralý a spleťitý, takto se weby dávno nedělají**

Obcím možno poslat pdf sobory a věci na flashce ke stažení. Jedná se o pdf soubory, projekty, půdorysy, stanovy družstva. Vzor zakládací listiny ke svěřenskému fondu na pasivní příjmy z lidí pod sebou za 90,- Kč a k tomu přidané informace, pokud se jimi bude chtít klient zabývat.

- **Vyhoďte všechno, co jste doposud posílal a říkal (použijte jen konkrétní nákresy nebo fotografie), ale ani videa již nepoužívejte (případně natočte nová, stručná, jasná)**

Na flashce jsou data jasná a mají krátké názvy.

- **Začněte od znova, držte se osnovy a krátkých vět, jen konkrétních fakta**

Už jsou připravené některé věci, myslím tím založené Družstvo investorů, s pravidly na rozdělování peněz, jsou v projektu již některé stavební firmy. Je Dohledová organizace z Kanady ke svěřenským fondům, což podle zákona být musí a každý to zná a ví.

Je třeba dojít ke konkrétním developerským projektům.

Já nemohu měnit zákon z roku 2014 o Svěřenských fondech, který byl napsán po mém návratu z Kanady, kdy ve stanovách Družstva investorů zase máme v článku 12, že děláme Dohledovou organizaci všem námi založeným svěřenským fondům po celé EU.

Náš plánovaný záběr je po celé EU, jednou.

K tomu je vše napsáno v mé knize Chytrý táta, kterou prodáváme školám a chceme jí taktéž prodávat přes callcentra.

A k tomu jsme navázali spolupráci s Polskými realitními makléři, aby inzeroval přes nás na srealitách a že jim budou získané klienty dopracovávat naši lidé z klientského servisu a oni že si budou fakturovat realitní provize, ale dají část na Tipařskou provizi.

Oslovil jsem asi 150 Polských realitních makléřů.

- **Předávejte jen celkové informace, vždy všechny najednou - žádné úryvky a spousta odkazů na moc různých věcí a už vůbec ne postupně**

Další realitní makléře oslovuji proto, aby další bytové domy, další malé developerské projekty se samostatným IČ dělali se mnou také, a měli přes 2,000.000,- Kč z 1 bytového domu v realitních provizích s tím, že vyplatí Tipařskou provizi 4.000,- Kč až 7.500,- Kč z každé své realitní provize za byt. Viz. aplikace od MM Reality na Google Play. Solidnost na obou stranách.

Mám video se 4 programy typů schůzek. Když jsem přišel z nemocnice v červnu, tak jsem je v červenci sestavil, udělal v srpnu prezentaci a dali jsme video na youtube.

Jedná se tedy o celkovou informaci, jak píšete a najednou. Žádné skryté úryvky, žádné odkazy nic. Vše je skládáno postupně.

Schůzka s realitním makléřem prodávající pozemky.

Schůzka se stavebním developerem Bussmark, s.r.o, který již postavil 2.500,- bytů a reference i pěkné webové stránky má.

Schůzka s kanceláří poskytující finanční poradenství a realitní činnost.

Schůzka s obchodníkem na prodej našich nemovitostních dluhopisů pro development včetně dalších informací.

=====

Takže já myslím, že píšete jasně, srozumitelně a o známých věcech. Je to prosím tak?

*Článek 17. z tiskové smlouvy pro spolupracovnice*

## **Ochrana osobních údajů**

### 5.1. Ochrana osobních údajů Klientů.

Koordinátor je správcem osobních údajů klientů. Partner je tímto v souladu s příslušným, i ustanoveními zákona v platném znění oprávněn pro Koordinátora zpracovávat osobní údaje předběžných klientů. Partner smí zpracovávat pouze takové osobní údaje, které jsou obsahem Kontaktního listu, jiné osobní údaje předběžných klientů Partner zpracovávat nesmí. Partner smí s osobními údaji předběžných klientů nakládat v souladu se zákonem a dle pokynů koordinátora, nebude-li ze strany koordinátora písemně stanoveno jinak, bude zpracovávat osobní údaje pouze tím způsobem, že je v určeném rozsahu zaznamená s písemným souhlasem předběžného klienta do kontaktního listu a tento bez zbytečného odkladu předá v jediném vyhotovení koordinátoru. K jinému účelu není partner oprávněn osobní údaje zpracovávat.

Ujednání tohoto odstavce je smlouvou o zpracování osobních údajů mezi koordinátorem a partnerem.

*Článek 18. z tiskové smlouvy pro spolupracovnice*



## **Trvání smlouvy**

6.1. Tato smlouva se uzavírá na dobu určitou a to 12 měsíců.

6.2. Časové omezení nároku na provize.

Partner má nárok na provizi pouze ze zprostředkovaných obchodů, ve vztahu ke kterým budou všechny podmínky vzniku jeho nároku na provizi stanovené touto smlouvou splněny v době její platnosti a účinnosti. Koordinátor však vyplatí provizi i tehdy, jestliže předběžný klient platně uzavře zprostředkovaný obchod v době platnosti a účinnosti této smlouvy,.

6.3. Platnost smlouvy nabývá dnem podpisu oběma smluvními stranami.

6.4. Účinnost smlouvy nabývá dnem podpisu oběma smluvními stranami.

*Článek 19. z tiskařské smlouvy pro spolupracovnice*

## **Závěrečná ustanovení**

7.1. Změna smlouvy dodatky.

Jakékoliv změny a dodatky této smlouvy mohou být provedeny pouze formou písemných dodatků podepsaných všemi stranami této smlouvy. Tuto smlouvu lze ukončit pouze písemně.

7.2. Na důkaz toho, že smluvní strany s obsahem této smlouvy souhlasí, rozumí ji a zavazují se k jejímu plnění, připojují své podpisy a prohlašují, že tato smlouva byla uzavřena podle jejich svobodné a vážné vůle. A nebyla uzavřena v tísní ani za jinak nevýhodných podmínek.

V Praze dne .....

V ..... dne .....

.....

Ing. Václav Ženíšek.

.....

Zájemkyně o RD

## **POKYNY PRO KLIENTKU NA RD ZA 60.000,- Kč**

- Smlouvu uložit do počítače, vytisknout 3x, sešít sešíváčkou, a dojít na poštu
- Na poště 3 x podepsat, jako ověřené podpisy
- a z pošty odeslat poštou DOPORUČENĚ ve velké obálce na uvedenou adresu:

**Jana Jelínková  
Poste restante  
Pošta Praha 9 Čakovice  
Cukrovarská 2/27  
196 00 Praha 9 - Čakovice**

Pak poslat informační SMS na dvě telefonní čísla: na +420 773 172 405 a na + 420 774 36 88 71

Text: Dobry den, prave jsem odeslala DOPORUCENE 3 x podklady pro svou smlouvu s panm Ing, Vaclavem Zeniskem k rukam pani Jany Jelinkove na postu Praha 9 – Cakovice Cislo zasilky pro sledovani na internetu je ..... (a uvest cislo zasilky). Podpis.

My tak budeme moci s paní Janou Jelínkovou sledovat přes internet, kde zásilka je.

Vyřizuje:

Ing. Václav Ženíšek, tel.: 773 172 405

Whatsapp: 775 146 196

Profil na Fb:

<https://www.facebook.com/vaclav.zeniseking>

Twitter: <https://twitter.com/zeniseking>

## **MOJE WEBOVÁ STRÁNKA S PŮDORYSY NA 1 BYTOVÝ DŮM**

**Dobrý den, na této webové stránce mám video s body k obchodním schůzkám, jedná se o 4 typy obchodních schůzek.**

**Schůzka s realitním makléřem nabízející pozemky**

**Schůzka s developerem a nebo se stavební firmou**

**Schůzka s finančním poradcem a 18 bodů naší schůzky**

**Schůzka s obchodníkem na prodej našich Nemovitostních dluhopisů.**

**Dále mám na webové stránce Dotazník 33 otázek pro klienty.**

**Dále mám na webové stránce zvuk 33 otázek, kdy jsou otázky čtené, pro Váš poslech.**

**Dále mám na webové stránce odkaz na ukázkou zdarma z mnou napsané knihy Chytrý táta, prvních 5 kapitol, kdy ve 4 kapitole je vysvětlení, jak může být 1 apartmán zdarma. Můžete se na princip také podívat a seznámit se s ním.**

**Dále mám na webové stránce ukázkou vzoru textu inzerce na nový byt s 20% vkladem. Což pokládám pro mnohé lidi za finančně dosažitelné.**

**Je to na Vás, které informace Vás zaujmou a které si budete čerpat.**

**Odkaz na tu webovou stránku s půdorysy na byty je:**

**<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/druzstvo-investoru/index.htm>**

**(tak si klikněte)**

Ing. Václav Ženíšek

## Informace o mé osobě:

<https://rejstrik-firem.kurzy.cz/osoba/333142/>

(dělal jsem 4 Stavební družstva investorů, měl společnost Optimstav, s.r.o., dále s Tiborem Švecem, starostou obce Vestec u Praha, společnost accisis, s.r.o., s Michalem Kukačkou, společnost ROSSA s.r.o. z. r. 1991 atd.) Není tam založení akciové společnosti HARDEST a.s., ale měla původní sídlo na Novodvorské 1010/14, Praha 4, což bylo i sídlo Optimstav, s.r.o.

## Kanceláře Optimstavu

### Odkaz:

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33500/>

Vypovídá to o tom, co k developerským projektům bylo za zázemí...

S úctou a pokorou,

Ing. Václav Ženíšek

[www.infoburza.eu](http://www.infoburza.eu)

v menu černý pruh a tam dotazníky

id 18467 – pro Prodávající nemovitostí

<https://www.infoburza.eu/id18467>

id 30082 – kontaktní formulář pro výstavbu RD

<https://www.infoburza.eu/id30082>

id 27475 – DOTAZNÍK 25 otázek – u každé otázky odkaz na webovou stránku pro více informací

<https://www.infoburza.eu/id27475>

id 29000 – DOTAZNÍK PRO KLIENTY – přímé otázky, 33 otázek

<https://www.infoburza.eu/id29000-33otazek>

id 33420 – 8 otázek pro RM – 8 otázek pro realitní makléře a spolupracovníky v realitách i s videm na youtube

<https://www.infoburza.eu/id33420-8-otazek-rm>

Tak já si myslím, že tyto všechny otázky, které máme na internetu a na Infoburza.eu znáte a že se orientujete.

Podle prvních odpovědí tak získáváme jak informace o zájmu druhé strany, tak i souhlas s dalším zpracováním dat, což je podle zákona.

Odkaz na tuto smlouvu na internetu – pro monitoring

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33814/>

Odkaz na tuto smlouvu na internetu – pro stažení

<http://www.konzultacni-spolecnost.cz/zakazky/id33814/33814.pdf>

a

Odkaz na tuto smlouvu na internetu na Infoburze – pro monitoring a posílání odkazu v sms zprávě (jednodušeji se píše odkaz)

<https://www.infoburza.eu/id33814/>

(tak si klikněte)